

Offene Tagung Geographien Südasiens

4. & 5. Februar 2011, Universität zu Köln



Universität
zu Köln



universität**bonn**

Rheinische
Friedrich-Wilhelms-
Universität Bonn



Philipps



Universität
Marburg

Organisationsteam:

Carsten Butsch, Köln

Martin Franz, Marburg

Markus Keck, Bonn und Heidelberg

Mareike Kroll, Köln

Tagungsort:

Geographisches Institut, Universität zu Köln

Zülpicherstr. 47, 50923 Köln

Programm und Abstracts

Programm

Freitag, 4.02.2011	
ab 10:30	Anmeldung
11:00-11:30	Begrüßung
11:30-13:00	<p>Session A: Hydrologie und Klimawandel</p> <p>Paul Wagner (Köln): Hydrological modeling with SWAT in a monsoon-driven environment – experience from the Western Ghats, India</p> <p>Alexander Erlewein (Heidelberg): Himachal Pradesh – a hydropower state</p> <p>Fritz Reusswig, Lutz Meyer-Ohlendorf (Potsdam): The social geography of climate change: Revealing social differentials of climate affectedness, personal GHG emissions and climate change representations in Hyderabad, India</p>
13:00-14:00	Mittagessen
14:00-15:30	<p>Session B: Stadtentwicklungen und Vulnerabilität</p> <p>Frauke Kraas, Gerrit Peters, Franziska Bembenek (Köln): Megaurbane Risiken in Mumbai</p> <p>Tibor Aßheuer (Köln): Kann die arme Stadtbevölkerung in Megastädten den Klimawandel überstehen? – Eine Untersuchung in Slums von Dhaka am Beispiel von Überschwemmungen</p> <p>Alexander Follmann (Köln): Lessons learnt? Stadtentwicklung, Commonwealth Games und Überschwemmungen in Delhi</p>
15:30-16:00	Kaffeepause
16:00-17:30	<p>Session C: Geographische Gesundheitsforschung</p> <p>Patrick Sakdapolrak (Bonn): Health vulnerability in the mega city Chennai, South India. How slum dwellers cope with ill-health</p> <p>Carsten Butsch (Köln): Zugang zu Gesundheitsdienstleistungen in Pune/Indien</p> <p>Mareike Kroll (Köln): Sozioökonomische Disparitäten und Gesundheit in der aufsteigenden Megastadt Pune/Indien</p>
17:30-18:00	Kaffeepause
18:00-19:00	<p>Session D: Naturgefahren und soziale Risiken</p> <p>Jürgen Clemens (Malteser Internat.): Not- und Wiederaufbauhilfe in Südasien. Arbeitsbericht zu Sri Lanka und Pakistan mit Ausblick zum Berufseinstieg für Geographie-AbsolventInnen</p> <p>Thomas Lennartz (Heidelberg): Landslides and Livelihoods: unsichere Lebensbedingungen im Mittleren Bergland Nepals</p>
Ab 19:00	Gemeinsames Abendessen

Samstag, 5.02.2011	
09:00-10:00	Diskussion: Netzwerk Geographien Südasiens
10:00-10:30	Kaffeepause
10:30-12:30	<p>Session E: Ökonomie</p> <p>Wolfgang-Peter Zingel (Heidelberg): Die Wirtschaft Südasiens</p> <p>Johannes Wamser (Bochum): Auswirkungen der Globalisierung auf Indiens Wirtschaft und Unternehmertum</p> <p>Nicole Reps (Köln): Neue Akteure im industriellen Umweltschutz – das Beispiel der indischen Kraftfahrzeugproduktion</p> <p>Sebastian Henn (Halle/Nürnberg-Erlangen): Entstehung und Wachstum des Clusters der diamantbearbeitenden Industrie in Gujarat (Westindien)</p>
12:30-14:00	Gemeinsames Mittagessen
14:00-15:30	<p>Session F: Nahrungsmittelproduktion und Agro-Food-Netzwerke</p> <p>Anika Trebbin (Marburg): Smallholder farmers and the capitalization of agriculture in India – studying TNC's engagement in F&V production in Maharashtra</p> <p>Martin Franz (Marburg): Wissenstransfer und Probleme der Einbettung bei der Ausbreitung von Supermärkten in Indien – das Beispiel Reliance Fresh</p> <p>Markus Keck (Bonn): Informelle Beziehungen als Adaptionstrategie. Das alltägliche Geschäft von Reis- und Fischgroßhändlern in Dhaka, Bangladesh</p>
15:30-16:00	Abschlussdiskussion

Abstracts:

Sitzung A: Hydrologie und Klimawandel

Paul D. Wagner¹, Shamita Kumar², Peter Fiener¹ and Karl Schneider¹

¹Hydrogeography and Climatology Research Group, Institute of Geography, University of Cologne, D-50923 Köln, Germany

²Institute of Environment Education & Research, Bharati Vidyapeeth University, Satara Road, Pune 411 043, India

Kontakt: paul.wagner@uni-koeln.de

Hydrological modeling with SWAT in a monsoon-driven environment - experience from the Western Ghats, India

Monsoon regions are characterized by a pronounced seasonality of rainfall, which largely defines the hydrological regime. A sustainable management of the water resources requires accounting for the temporal dynamics and spatial variability of the water resources as well as understanding of the demand for and management of water resources by the different stakeholders. Processes of the natural as well as the human environment are closely coupled and interact in many ways. Proactive management requires analyzing effects of land and water management upon the water resources by utilizing suitable integrated models. The Soil and Water Assessment Tool (SWAT) is a semi-distributed and process-based public domain model, which can be used to analyze effects of land use and climate change as well as water management effects upon the available water resources. Particularly fast growing regions such as Pune (India) depend heavily upon the water resources generated in the upstream area of the Western Ghats. Equally, the upstream water use strongly determines the water use potential in the downstream region. Based upon our model results for the meso-scale catchment of the Mula and the Mutha river (2036 km²), located in the Western Ghats upstream of the city of Pune, we discuss the challenges and opportunities of utilizing a process-based model in data scarce regions. Using the example of forest growth dynamics, we illustrate the need for regional model adaptation and show effects resulting from the region specific model adaptation. Moreover by comparing modeled and measured runoff we investigate the potential to assess the magnitude of water management effects upon runoff.

Alexander Erlewein

Südasien Institut der Universität Heidelberg, Abteilung Geographie

Kontakt: erlewein@sai.uni-heidelberg.de

“Himachal Pradesh – A Hydropower State”

...so lautet ein offizielles Motto des indischen Bundesstaats im Himalaya. Himachal Pradesh umfasst die Oberläufe großer Ströme (Sutlej, Beas, Chenab, Ravi und Yamuna) und verfügt aufgrund der hohen Reliefenergie über ein enormes Wasserkraftpotential dessen Erschließung durch Staudämme und Laufwasserkraftwerke seit der Unabhängigkeit Indiens vorangetrieben wird. Aktuell lässt sich jedoch eine massive Beschleunigung des Wasserkraftausbaus beobachten. Innerhalb von nur zehn Jahren (2007-2017) sollen die

bestehenden Kapazitäten nahezu verdreifacht werden. Primäre Ursache für derartige Expansionspläne ist die defizitäre Stromversorgung Nordindiens. Das rasante Wachstum der indischen Wirtschaft führt zu einer stark steigenden Energienachfrage, was Investitionen in den Kraftwerksausbau für staatliche und privatwirtschaftliche Akteure besonders lukrativ macht. Die Stromerzeugung der neuen Wasserkraftwerke in Himachal Pradesh ist in nahezu vollem Umfang für den „Export“ in die industrialisierten Ballungsräume des Tieflandes vorgesehen. Die aufgrund ihrer Bedeutung für die Wasserversorgung häufig als „*water towers*“ beschriebenen Gebirgsregionen Südasiens nehmen somit zunehmend auch eine Funktion als „*power towers*“ ein und belegen die Interdependenz von Hoch- und Tiefland. Vor diesem Hintergrund geht der Vortrag der Frage nach, inwiefern der massive Ausbau von Wasserkraftprojekten in Himachal Pradesh mit dem proklamierten Leitbild einer nachhaltigen Entwicklung in Einklang zu bringen ist. Von offizieller Seite wird Wasserkraft als erneuerbare, emissionsfreie Energiequelle angepriesen; zivilgesellschaftliche Akteure betonen hingegen die negativen sozioökologischen Auswirkungen vor Ort. Anhand von Fallbeispielen werden divergierende Akteursinteressen und Konflikte um die Inwertsetzung von Wasserressourcen analysiert. Insbesondere wird auf jene Projekte eingegangen, die im Rahmen des *Clean Development Mechanism* (CDM) der UN als Klimaschutzprojekte gefördert werden und in den internationalen Handel mit Emissionszertifikaten eingebunden sind.

Fritz Reusswig und Lutz Meyer-Ohlendorf

Potsdam Institute for Climate Impact Research (PIK), Potsdam, Germany

[Kontakt: fritz@pik-potsdam.de](mailto:fritz@pik-potsdam.de)

The social geography of climate change: Revealing social differentials of climate affectedness, personal GHG emissions and climate change representations in Hyderabad, India

At the 2009 COP Conference in Copenhagen, India (together with China and other developing countries) refused Kyoto-like internationally binding climate policy goals. It has based its argumentation mostly on the grounds of global equity considerations. This research project transcends the homogenizing (inter-)national level of argumentation (‘rich’ versus ‘poor’ countries), and instead looks at a sub-national level in two respects: (1) geographically it focuses on the rapidly growing megacity of Hyderabad; (2) in socio-economic terms the Hyderabad urban population is disaggregated by using a lifestyle typology approach. The latter has traditionally been used in affluent consumer societies. We broaden the empirical scope of the concept to a dynamically transforming urban society that is still dominated by severe poverty. In methodological terms, we include India-specific value orientations as well as socio-geographical information as markers of social structural differentiation. Based on this lifestyle typology of urban dwellers, the project aims to identify social differentials of climate affectedness, detect group specific views of climate change (both as a global and as a local problem), and reveal different levels of lifestyle-induced GHG emissions (personal carbon footprints). In order to be able to operationalize the lifestyle concept into the Indian context, an explorative qualitative study has already been conducted. The results of this study particularly underline the ambiguity of a purely income

based differentiation with regard to the levels of contribution to the climate problem and highlight the importance of a lifestyle-based analysis.

Frauke Kraas, Gerrit Peters und Franziska Bembenek

Universität Köln, Geographisches Institut

Kontakt: f.kraas@uni-koeln.de

Megaurbane Risiken in Mumbai

Die Urbanisierungsraten auf der Welt, besonders im asiatischen Raum, sind in den letzten Jahrzehnten enorm gestiegen. Das Bevölkerungs- und Wirtschaftswachstum konzentriert sich besonders auf Megastädte. Als hochkomplexe und vulnerable Systeme verzeichnen diese steigende Opferzahlen und ökonomische Verluste durch natürliche und anthropogene Risiken und sind konfrontiert mit Versorgungskrisen, sozialer Desorganisation, politischen Konflikten und Naturgefahren – ebenso wie sie umgekehrt selbst Erzeuger dieser Risiken sind.

Steigende Urbanisierungsraten und eine Zunahme von Katastrophenereignissen sind auch in Indien zu verzeichnen. Prognosen der Vereinten Nationen zufolge wird bis 2045 mehr als die Hälfte der indischen Bevölkerung in Städten leben; die größte Stadt Indiens, Mumbai, wird dann 20,1 Millionen Einwohner haben.

In Mumbai als industrieller Hochburg und Finanzzentrum Indiens konzentrieren sich moderne Informations- und Telekommunikations-Technologie ebenso wie die boomende Chemie- und Petrochemie-Industrie sowie hochrangige Dienstleistungen der Versicherungs- und Bollywood-Filmwirtschaft. Zugleich leben 50-60% der städtischen Bevölkerung in Slums größtenteils unterhalb der indischen Armutsgrenze. Sowohl die boomende Wirtschaft als auch die ärmsten Bevölkerungsgruppen sind exponiert gegenüber Umwelt- und anthropogen verursachten Gefahren.

Der Vortrag geht auf zentrale Risiken der Megastadt Mumbai ein, vor allem Fragen gesundheitlicher und Überschwemmungsrisiken. Diese werden sicht- und messbar in steigenden Erkrankungszahlen durch Malaria und Dengue-Fieber, wasserbürtige und Atemwegserkrankungen. Die monsunalen Niederschläge bringen die städtische Infrastruktur regelmäßig zum Erliegen und überfordern die Resilienz von Mumbai als Handels- und Wirtschaftszentrum Indiens sowie als wichtigen Verkehrsknotenpunkt. So fielen bei einem außergewöhnlichen Starkregenereignis am 26. Juli 2005 innerhalb von 24 Stunden mehr als 900 mm Niederschlag in Mumbai, weshalb Teile der Stadt bis zu 3 m unter Wasser standen und die städtische Infrastruktur für mehrere Tage vollkommen zusammenbrach sowie die Börse, zahlreiche Banken und der Flughafen, die geschlossen werden mussten. In den Marginalsiedlungen brachen zahlreiche Hütten aufgrund der instabilen Bauweise ein, sodass viele Bewohner ihren gesamten Besitz verloren. Zudem gab es mehrere Hundert Todesopfer durch Erdbeben, Stromschläge und Krankheiten infolge der katastrophalen hygienischen Bedingungen.

An den Beispielen zeigt sich bereits, wie verwundbar das System Megastadt gegenüber Überschwemmungen ist – Entwicklungen, die sich im Zuge von Klimaveränderungen verstärken und intensivieren könnten.

Das Risiko von Überschwemmungen in Mumbai allein als Naturkatastrophe zu betrachten, wäre, gerade im anthropogen überprägten Raum einer Megastadt, unzureichend. Erst durch die gesellschaftlichen Konsequenzen wird das Naturereignis zur Katastrophe - Überschwemmungen werden zur Sozialkatastrophe.

In wie weit das Risiko von Überschwemmungen in Mumbai als soziales Problem anzusehen ist, wurde im Rahmen einer Examensarbeit vor Ort schwerpunktmäßig mit Hilfe von qualitativen und leitfadengestützten Interviews sowie der Anwendung von PUA-Methoden beleuchtet.

Tibor Aßheuer

Universität zu Köln, Geographisches Institut,
Kontakt: tibor.assheuer@gmx.at

Kann die arme Stadtbevölkerung in Megastädten den Klimawandel überstehen? – Eine Untersuchung in Slums von Dhaka am Beispiel von Überschwemmungen

Slums beherbergen ein Drittel der Stadtbevölkerung von Bangladeschs Hauptstadt Dhaka. Wenn auch die Lebensumstände dort erbärmlich und beklagenswert sind, so bieten sie eine bezahlbare Unterkunft, ein Minimum an Infrastruktur und vor allem Arbeitsmöglichkeiten in unmittelbarer Nähe. Aus diesen Gründen wachsen die Slums sogar noch schneller als die Megastadt mit ihren derzeit 14 Mio. Einwohnern insgesamt. Stellt der Alltag schon für fast alle Slum-Bewohner ein Kampf um tägliche Nahrung dar, stellt sich die Frage, wie Natur“katastrophen“ wie z.B. die Überschwemmungen von 1988, 1998, 2004 und 2007 bewältigt werden können. Vor allem ist zu berücksichtigen, dass die Zukunft ein düsteres Bild für die Slums von Dhaka zeichnet: Ein nach wie vor großes Bevölkerungswachstum von 2.5% pro Jahr wird den Bevölkerungsdruck in Zukunft weiter verschärfen und noch mehr Menschen in immer gefährdetere Regionen (z.B. Nähe von Flüssen) drängen und die Nachfrage nach sauberem Wasser und Strom weiter forcieren. Auf der anderen Seite werden die Auswirkungen des Klimawandels und andere relevante Veränderungen die Bedrohung durch Naturgefahren weiter verstärken.

Vor diesem Hintergrund untersucht meine Doktorarbeit im Rahmen des SPP 1233 Forschungsprogrammes „Megacity-Megachallenge: Informal Dynamics of Global Change“ die Vulnerabilität und insbesondere die Resilienz der Haushalte in Slums in Dhaka. Hauptziel ist es zu erörtern inwieweit die Slum-Haushalte mit zukünftigen Auswirkungen des Klimawandels in der Lage sein werden umzugehen. Dafür wurden 2009 und 2010 sowohl quantitative als auch qualitative Erhebungen in fünf überschwemmungsbetroffenen Slum Gebieten in Dhaka durchgeführt.

Dieser Vortrag möchte die quantitativen und qualitativen Ergebnisse erörtern und insbesondere die theoretische Diskussion um Sozialkapital und Informalität ansprechen. Überschwemmungen wirken sich vor allem deshalb negativ aus, weil sie die Arbeitsmöglichkeit und damit das Einkommen unterbrechen. Außerdem stellen Krankheiten eine große Gefahr dar. Zur „Bewältigung“ ist vor allem Geld nötig, welches die Leute sich durch lokale Netzwerke durchgehend ausleihen konnten. Ebenso zeigen die Ergebnisse, dass die Personen sich auf gegenseitige Hilfe verlassen können, was auf ein hohes Maß an Sozial Kapital zurückzuführen ist. Für die langfristige Bewältigung von Überschwemmungen ist hingegen das zeitnahe Fortsetzen der Arbeit entscheidend, was auf Grund der vielfältigen und flexiblen Arbeitsmöglichkeiten in den Slums kein Problem zu sein scheint.

Alexander Follmann

Universität zu Köln, Geographisches Institut

Kontakt: a.follmann@googlemail.com

Lessons learnt? Stadtentwicklung, Commonwealth Games und Überschwemmungen in Delhi

Weltweit führen Bevölkerungswachstum und wirtschaftliche Entwicklung in den Schwellen- und Entwicklungsländern zu dynamischen Landnutzungsveränderungen in den urbanen Agglomerationen. Mit dem Ziel Indiens Hauptstadt bis 2021 in eine „global metropolis“ und „world-class city“ zu verwandeln, hat sich die zentrale Stadtplanungsbehörde, Delhi Development Authority (DDA), im Master Plan Delhi 2021 ein ehrgeiziges Ziel gesetzt. Die rasante Bevölkerungsentwicklung und das damit einhergehende Wachstum führen ohne hin schon zu einem hohen Entwicklungsdruck auf die verbliebenen Flächenreserven der Megastadt. Die ambitionierte Zielsetzung der Stadtentwicklungspolitik, möglichst schnell im globalen Städtesystem aufzusteigen, verschärft diese Entwicklung zunehmend. Weiterhin rücken innenstadtnahe Flächen, vor allem Marginalsiedlungen der urbanen Unterschichten, ins Blickfeld der Stadtentwicklungspolitik. Sie gelten im Hinblick auf den erhofften Aufstieg zur Weltstadt oder Global City als nicht mehr zeitgemäß und sollen möglichst aus dem Blickfeld der internationalen Investoren und Besucher verschwinden. Häufig sind es Städtebauliche Großprojekte, die auf diesen Flächen realisiert werden (sollen).

Die Untersuchung dieser Stadtentwicklungsprozesse erscheint in vielfältiger Hinsicht als ein lehrreiches Fallbeispiel für vergleichbare Prozesse in anderen aufstrebenden Megastädten des globalen Südens. Räumlich liegt der Fokus auf der Flussaue der Yamuna, die mit rund 97 km² (ca. 7 % der Gesamtfläche des National Capital Territory of Delhi) den größten und wichtigsten verbliebenen Naturraum der Megastadt Delhi darstellt. Trotz enormer Umweltverschmutzung ist bzw. war die Flussaue Lebensraum für Hunderttausende. Im Verlauf der letzten zehn Jahre wurden jedoch alle Slumsiedlungen (sog. jhuggi jhopdi) geräumt, die in der Nähe des Stadtzentrums lagen. Die vor den höchsten Gerichten des Landes erzwungenen Räumungen wurden mit der illegalen Errichtung der Siedlungen und ihrer negativen Umweltauswirkungen auf die Flussaue begründet. Parallel entstehen mit dem Akshardham Tempel, dem Commonwealth Games Village 2010, einem IT-Büropark und den zwei errichteten Metro Depots zahlreiche Großprojekte in der Yamuna-Aue. Ungeachtet ihrer negativen ökologischen Auswirkungen und obwohl sie den Zielen des Master Plan Delhi 2021 entgegenstehen, wurden diese auf Grund ihrer großen Bedeutung für die Stadtentwicklung realisiert.

Ziel des Vortrags ist es, die aktuellen Entwicklungen entlang der Yamuna am Beispiel des Commonwealth Games Village aufzuzeigen und diese in die gesamtstädtische Dynamik der Megastadt einzuordnen. Welche Lehren sollte die Stadtentwicklungspolitik in Delhi aus den Problemen um die Ausrichtung der Commonwealth Games ziehen? Wie realistisch und durchsetzungsstark erscheint das beschlossene Bauverbot in der Yamuna-Aue? Unter Berücksichtigung der jüngsten Überschwemmungen im September 2010 möchte ich diesen Fragen in meinem Vortrag nachgehen. Darüber hinaus werde ich erste Zwischenergebnisse meines Dissertationsprojekts basierend auf zwei Forschungsaufenthalten (Oktober 2009 bis April 2010, September 2010) vorstellen und einen Einblick geben in die komplexen Akteursstrukturen sowie deren Entscheidungsprozesse in der Stadtentwicklungsplanung Delhis.

Patrick Sakdapolrak¹ und Thomas Seyler²

¹ Universität Bonn, Geographisches Institut

² French Institute of Podicherry, Puducherry, India

Kontakt: sakdapolrak@giub.uni-bonn.de

Health vulnerability in the mega city Chennai, South India. How slum dwellers cope with ill-health

India – one of the focal points of the global megapolisation process – is confronted with growing urban poverty, and the urban poor bear an increasing disease burden. Results of the National Family Health Survey (2005-06) reveal that the health status of poor urban populations is not only worse in comparison to that of the urban population in general, but, to a certain extent, also to the health status of people from rural areas. Within this context the paper examines the *health vulnerability* of the urban poor living in the slums of the South Indian mega city Chennai. The study is based on primary data gathered in three slum locations between 2005 and 2010, combining qualitative social science methods (such as episodic interviews and PRA/PUA) and quantitative methods (a panel survey with 219 households). The paper focuses on how slum dwellers cope with ill-health and related direct and indirect costs. The influence of capital endowment on the strategies opted by slum dwellers to cope with ill-health is assessed at the individual level as well as at the household level. As this assessment shows, entitlement barriers such as lack of trust results in the urban poor's preference for the private health sector despite the fact that public sector health services are free of charge. Subsequently, the direct and indirect costs of illness are evaluated and the household's strategies for coping with that costs is examined. The analysis clearly shows that total cost of illness for poor households living in the studied slums are "catastrophic" as they lead to reduced consumption of other basic goods as well as indebtedness.

Carsten Butsch

Universität zu Köln, Geographisches Institut

Kontakt: butschc@uni-koeln.de

Zugang zu Gesundheitsdienstleistungen in Pune/Indien

Bei der öffentlichen Diskussion um Zugang zu Gesundheitsdienstleistungen in Indien nehmen die Unterschiede in der Versorgung städtischer und ländlicher Bevölkerung einen zentralen Stellenwert ein. Meist wird pauschalisierend die schlechtere Versorgung mit medizinischer Infrastruktur im ländlichen Raum als das Hauptproblem angesprochen. Mit der 2005 initiierten *National Rural Health Mission* wurde dieser Problemwahrnehmung entsprechend der Ausbau der Gesundheitsinfrastruktur in den ländlichen Regionen Indiens zum Schwerpunkt der nationalen Gesundheitspolitik. Die großen innerstädtischen Differenzen im Gesundheitsstatus und im Zugang zu Gesundheitsdienstleistungen in Indiens schnell wachsenden Agglomerationen werden dabei ignoriert. Allerdings führt die Konzentration von Gesundheitseinrichtungen in Städten nicht zu einem pauschal besseren Zugang städtischer Bevölkerung. Insbesondere in den schnell wachsenden Städten Indiens, die durch

enorme gesellschaftliche Fragmentierungsprozesse gekennzeichnet sind, leben gleichzeitig die gesündesten und die ungesündesten Bevölkerungsgruppen. Der unterschiedliche Zugang zu Gesundheitsdienstleistungen stellt diesbezüglich einen wesentlichen Einflussfaktor dar. Aus diesem Grund ist eine Analyse der Variabilität des Zugangs im urbanen Indien grundlegend für das Verständnis des Gesundheitsstatus und zur Identifizierung von Verbesserungsansätzen.

Die zu beobachtenden Unterschiede im Zugang zu Gesundheitsdienstleistungen werden zu einem großen Teil durch die Strukturen des indischen Gesundheitssystem bedingt. Dieses besteht aus einem öffentlichen Gesundheitssektor, der zwar theoretisch gut strukturiert ist, sich in der Praxis jedoch als wenig leistungsfähig erweist und einem privaten Gesundheitssektor. Letzterer weist aufgrund fehlender Regulierung eine ganze Bandbreite unterschiedlicher Leistungserbringer auf – vom sog. Heiler ohne formelle Ausbildung bis hin zum transnational agierenden „Fünf-Sterne-Krankenhaus“. Wesentliche Einflussfaktoren auf den Zugang ergeben sich aber auch durch die unterschiedliche Struktur der Nachfrager. Faktoren wie beispielsweise die Kapitalausstattung oder das Wissen über Gesundheit und Gesundheitsdienstleister variieren erheblich. Die durchaus kleinräumige Variation der nutzerseitigen Charakteristika führt teilweise zu großen Unterschieden im Zugang direkt benachbarter Gebiete.

In dem Vortrag wird ein Konzept vorgestellt, mit dem die verschiedenen Einflussfaktoren auf den Zugang zu Gesundheitsdienstleistungen zusammenfassend betrachtet und bewertet werden können. Dieses Konzept wird auf das Fallbeispiel der indischen Stadt Pune angewendet. Anhand der Ergebnisse mehrerer Feldarbeitsphasen wird dargestellt wie der Zugang zu Gesundheitsdienstleistungen variiert und welche die limitierenden Einflussgrößen sind.

Mareike Kroll

Universität zu Köln, Geographisches Institut

Kontakt: mareike.kroll@uni-koeln.de

Sozioökonomische Disparitäten und Gesundheit in der aufsteigenden Megastadt Pune/Indien

Die fortschreitende Urbanisierung in den Schwellenländern Asiens als unumkehrbarer Prozess verändert sowohl die physische Umwelt als auch das soziale Gefüge der Städte nachhaltig. Die mit der Urbanisierung verbundenen Prozesse potenzieren sich in den schnell wachsenden aufsteigenden Megastädten, die sich durch intensive Expansions- und Verdichtungsprozesse, einen zunehmenden Verlust der Steuer- und Regierbarkeit, infrastrukturelle und ökologische Überlastungserscheinungen sowie eine zunehmende Fragmentierung und Polarisierung der urbanen Gesellschaft auszeichnen. Diese Veränderungen tragen als genuine Einflussfaktoren gemeinsam zu einem neuen „urbanen Fluch“ bei, der sich durch eine doppelte Krankheitslast der urbanen Bevölkerung auszeichnet: während insbesondere die ärmeren Bevölkerungsgruppen weiterhin an Infektionskrankheiten und Mangelernährung leiden und die Prävalenz neuer (z.B. SARS) und erneut auftretender Infektionskrankheiten (z.B. Tuberkulose) zunimmt, kommt es gleichzeitig auch zu einem Anstieg chronischer und degenerativer Erkrankungen, bedingt durch Umweltdegradierung und veränderte Lebensstile wie z.B. veränderte Ernährungsgewohnheiten oder Stress im Berufsleben. Denn menschliche Gesundheit, die

sowohl eine wichtige Determinante als auch einen Indikator gesellschaftlicher Entwicklung darstellt, ist ein Produkt zahlreicher Faktoren, die insbesondere im hochverdichteten megaurbanen Kontext komplexen Wechselwirkungen unterliegt. Mit der Zunahme sozioökonomischer Disparitäten und Fragmentierungsprozesse in den Megastädten verschärfen sich auch die gesundheitlichen Disparitäten.

Ziel des Forschungsprojektes ist es, Unterschiede im Gesundheitsstatus zwischen verschiedenen sozioökonomischen Bevölkerungsgruppen sowie deren spezifische Vulnerabilitäten gegenüber gesundheitlichen Risikofaktoren in der aufsteigenden Megastadt Pune zu analysieren. Im Vortrag sollen Ergebnisse einer quantitativen Befragung von 900 Haushalten in sechs Untersuchungsgebieten in Pune mit unterschiedlichen sozioökonomischen Profilen präsentiert werden. Die Untersuchungsgebiete werden anhand sozioökonomischer Indikatoren charakterisiert, einzelne spezifische Prävalenzraten infektiöser und chronischer Erkrankungen sollen Aufschluss über epidemiologische Muster in den Gebieten geben. Desweiteren sollen die Risikoexpositionen gegenüber einzelnen Erkrankungen (z.B. Diabetes, Gastroenteritis) in einem „web of causation“ angezeigt werden. Das Forschungsprojekt soll mit seinem qualitativen und quantitativen Methodenansatz insgesamt zu einem vertieften Verständnis megaurbaner Gesundheit unter Berücksichtigung sowohl der urbanen Armutsgruppen als auch der aufstrebenden Mittelschicht beitragen.

Jürgen Clemens

Malteser International

Kontakt: juergen.clemens@malteser-international.org

Not- und Wiederaufbauhilfe Not- und Wiederaufbauhilfe in Südasien. Arbeitsbericht zu Sri Lanka und Pakistan mit Ausblick zum Berufseinstieg für Geographie-AbsolventInnen

Der Subkontinent Südasien ist gegenüber einer Vielzahl von (Natur-)Risiken und Katastrophen besonders exponiert und die oft extrem vulnerable Bevölkerung ist wiederholt auf externe Unterstützung angewiesen, um angemessene und würdevolle Lebensbedingungen wieder herstellen zu können.

Dieser Arbeitsbericht aus der Praxis diverser Not- und Wiederaufbauhilfen und zu Ansätzen der Malteser zur Entwicklungszusammenarbeit spannt den Bogen über die jüngsten Naturkatastrophen in Sri Lanka und Pakistan seit dem Tsunami von 2004 und dem Kaschmir-Erdbeben von 2005 bis zur Monsunflut in Pakistan von 2010 sowie über die diversen zusätzlichen und oftmals komplexen humanitären Krisen, v.a. im Zuge politischer Konflikte. Hierbei werden auch die konzeptionelle Einbindung dieser Arbeit, v.a. in Rahmen der Integration von Not- und Wiederaufbauhilfe in eine langfristig ausgerichtete Entwicklungszusammenarbeit – Linking Relief, Rehabilitation and Development/LRRD – sowie Programme zur – gemeindebasierten – Katastrophenvorsorge und Risikominimierung ausgegriffen.

Zum Abschluss wird ein kurzer Ausblick zum Berufseinstieg für Geographie-Absolvierende aufgezeigt. Dies geschieht entlang ausgewählter, überlappender Querschnittsthemen aus der (angewandten) Geographie sowie dem Aufgabenspektrum in der Not- und Wiederaufbauhilfe. Konkret wird dies am Beispiel des Berufseinsteigerprogramms von malteser International aufgezeigt.

Thomas Lennartz

Südasien-Institut, Universität Heidelberg

Kontakt: thomas.lennartz@uni-heidelberg.de

Landslides and Livelihoods: Unsichere Lebensbedingungen im Mittleren Bergland Nepals

Nepal ist eines der am stärksten von Naturgefahren betroffenen Länder Südasiens. Neben Überschwemmungen und Erdbeben erhöhen vor allem weit verbreitete gravitative Massenbewegungen (Rutschungen, Murgänge, etc.) das Risiko für das Leben und die Lebenssicherung der Bevölkerung.

In weiten Teilen des Landes überlagern sich eine extreme Topographie, fragile geologische Einheiten und eine monsunale bedingte Konzentration von Niederschlägen, was die Gefahr von Massenbewegungen beträchtlich steigert. Gerade im mittleren Bergland besteht zusätzlich eine vergleichsweise hohe Bevölkerungs- und Nutzungsdichte in den Flusstälern und unteren Hangabschnitten, wodurch Menschen und ihre Gütern gegenüber Massenbewegungen exponiert sind. Zusätzlich beeinflussen verschiedene historische und rezente Transformationsprozesse (z.B. Bürgerkrieg, Arbeitsmigration, Straßenbau) und

gesellschaftliche Strukturen (z.B. Ethnizität und Kastenwesen) die örtliche Risikosituation. Sie wirken sich beispielsweise auf die Wahl von Lebenssicherungsstrategien und Wohnstandorten oder die Ausbildung von sozialen Netzwerken aus und sind daher mitverantwortlich für die unterschiedlich ausgeprägte Verwundbarkeit der Bevölkerung. Nur auf Basis einer integrativen Bewertung all dieser Teilkomponenten des lokalen Risikos können Strategien zu dessen Minderung entwickelt werden, die über rein technische Maßnahmen hinausgehen und den Schutz vor Naturgefahren in größere Entwicklungszusammenhänge einbetten. Die Entwicklung solcher Strategien ist Ziel des laufenden Forschungsprojekts „Unsichere Lebensbedingungen im Mittleren Bergland Nepals – Gefährdung und Verwundbarkeit im Kontext von gravitativen Massenbewegungen“.

Der Vortrag konzentriert sich nach einer einführenden Diskussion der wichtigsten Konzepte von Forschungsperspektiven auf den Entstehungsprozess „sozialer Verwundbarkeit“. Hierfür werden erste eigene Forschungsergebnisse zu den Zusammenhängen zwischen Risikowahrnehmung, Transformationsprozessen und Lebenssicherungsstrategien näher beleuchtet. Der in den vergangenen Jahren stark zunehmende Straßenbau wird hierzu als anschauliches Beispiel herangezogen.

Während das im Distrikt Rukum gelegene Untersuchungsgebiet bis vor wenigen Jahren nur zu Fuß erreichbar war, wird das Straßen- und Wegenetz vor allem seit Beendigung des Bürgerkriegs stetig ausgeweitet. Die Straßenbauprojekte werden im Rahmen finanzieller und technischer Zusammenarbeit von internationalen Organisationen (GTZ, ADB) unterstützt und zielen darauf ab, die lokalen und regionalen Wirtschaftskreisläufe zu stärken. Durch sinkende Transportkosten sollen vor allem die Handels- und Absatzmöglichkeiten der ansässigen Bevölkerung verbessert werden. Der Einfluss des Straßenbaus auf die Wahl geeigneter Lebenssicherungsstrategien der Haushalte manifestiert sich derzeit in einer Veränderung der Siedlungsstruktur. Entlang der neuen Straßen und insbesondere im Bereich von Kreuzungen der Handelswege entstehen derzeit eine Vielzahl kleinerer Läden, Restaurants und Hotels. Deren Besitzer wollen von Handel und Warentransport profitieren und sich dadurch ein zusätzliches Standbein neben der Landwirtschaft schaffen.

Grundsätzlich kann eine solche Diversifizierung der Einkommensmöglichkeiten als eine Strategie zur Minderung des Risikos angesehen werden. Im konkreten Fall jedoch befinden sich viele der neuen Siedlungsteile und Marktorte im direkten Gefahrenbereich von gravitativen Massenbewegungen. Die Diversifizierung führt hier also auch zu einer verstärkten Exposition gegenüber Naturgefahren. Darüber hinaus erhöhen die neuen Straßen durch Hangunterschneidungen und Veränderungen des Abflusses auch das Gefahrenpotenzial in bislang stabilen Arealen. Bisherige Ergebnisse zeigen, dass sich die Haushalte der Bedrohung durch Massenbewegungen durchaus bewusst sind. Den zusätzlichen Verdienstmöglichkeiten wird jedoch offenbar eine größere Bedeutung beigemessen als der erhöhten Gefährdung. Alltägliche Risiken und ökonomische Bedürfnisse spielen also bei der subjektiven Bewertung von Naturgefahren eine bedeutende Rolle.

Die Ergebnisse betonen die Bedeutung einer umfassenden Risikobetrachtung. Zukünftige Herausforderungen bestehen einerseits darin, durch Entwicklungsprojekte keine zusätzlichen Naturrisiken zu schaffen. Dabei darf ein zu starker Fokus auf Naturgefahren andererseits aber nicht dazu führen, den weiter gefassten Risikokontext der lokalen Bevölkerung außer acht zu lassen.

Wolfgang-Peter Zingel

Universität Heidelberg, Südasiens-Institut, Abteilung für Internationale Wirtschafts- und
Entwicklungspolitik

Kontakt: h93@ix.urz.uni-heidelberg.de

Zur Forschungs- und Literaturlage Südasiens Wirtschaft

"Südasiens" ist kein neuer, aber auch kein gängiger Begriff der deutschen Sprache; wenig besser ist die Situation im Englischen. Dies liegt daran, dass die Länder jenseits des Indus seit Jahrhunderten als Indien bekannt waren; in diesem Sinne wäre auch Japan, das Columbus zu entdecken geglaubt hatte, Teil Indiens gewesen. Die ganze Region wurde von einer Kolonialmacht kontrolliert. Der Umstand, dass mit der Region auch eine Religion verbunden wurde (die Namen Indien, Hinduismus, Indus leiten sich alle vom großen Fluss ab), der die einstmaligen Herrscher aber nicht angehörten, führte (auch) dazu, dass Indien geteilt wurde, und - weil einer der beiden Nachfolgestaaten den Namen behielt, als terminologische Klammer seitdem umstritten ist. Weil sich Nationalökonomie (=Wirtschaftswissenschaften, Ökonomik) aber mit der Wirtschaft ganzer Staaten (und ihren Unterteilungen) einzeln oder im internationalen Vergleich beschäftigt, gibt es vergleichsweise wenig neuere Arbeiten, die sich mit der Wirtschaft ganz Südasiens, wie immer verstanden, auseinandersetzen. Der Beitrag wird diese Konstellation und die sich daraus ergebenden Fragen zur Forschung und Literatur diskutieren.

Johannes Wamser

Dr. Wamser + Batra GmbH, Bochum

Kontakt: info@wamser-batra.de

Auswirkungen der Globalisierung auf Indiens Wirtschaft und Unternehmertum

Dass Indien inzwischen in der globalen Wirtschaftswelt angekommen ist, ist jedem klar. Auch, dass sich Indien in den letzten Jahren verändert hat. Versuchte Indien bis 1991 einen "dritten" Weg zwischen Kommunismus und Kapitalismus zu gehen, mit der Folge einer quasi vom Weltmarkt abgeschotteten Wirtschaft, verfolgt Indien nun den wirtschaftspolitischen Weg einer "sozialen Marktwirtschaft", in dem Unternehmen und ausländische Investoren weitestgehend freien Handlungsspielraum vorfinden. Wie hat sich diese Entwicklung auf Indiens Wirtschaft und den indischen Unternehmen ausgewirkt? Gibt es wirklich so viel Neues über Indien zu berichten? Die Antwort auf diese Fragen ist einmal ein klares „Nein“ aber gleichzeitig auch ein überzeugtes „Ja“.

Zum einen sieht Indien noch genauso aus, wie vor drei, fünf oder auch fünfzehn Jahren. Das finden Sie bestätigt, wenn Sie beispielsweise Delhi oder Bombay verlassen und einfach mal fünfzig oder hundert Kilometer raus „aufs Land“ fahren. Hier ist von Veränderung und Moderne nicht viel zu spüren, vielmehr finden Sie die klassischen Indienklischees wie Schmutz, Armut oder Rückständigkeit bestätigt. Betrachten wir jedoch die Metropolen und die relevanten Wirtschaftsregionen, wird eine beinahe atemberaubende Dynamik erkennbar, die in dieser Ausprägtheit nicht erwartet werden konnte. Hier haben tatsächlich die zu Anfang der neunziger Jahre begonnenen und danach konsequent

weitergeführten Modernisierungs- und Liberalisierungsmaßnahmen Indien in die Neuzeit katapultiert. Modernste Produktionsbetriebe aber auch Wohngebiete mit gehobenem westlichem Standard wären noch vor wenigen Jahren undenkbar gewesen. Dabei verfolgt Indien auch weiterhin den Liberalisierungskurs, Barrieren für internationale Unternehmen werden abgebaut und auch die letzten Tabus verlieren nach und nach ihre Bedeutung.

Für die indische Industrie resultiert daraus eine gewaltige Herausforderung und immer mehr Unternehmen müssen feststellen, dass sie es aus eigener Kraft ganz einfach nicht schaffen das hochgesteckte Ziel, zwei oder drei Jahrzehnte technologischer Entwicklung innerhalb weniger Jahre aufzuholen. Ein Beispiel ist die Automobilindustrie, die sich – quasi über Nacht – dem globalen Wettbewerb stellen musste. Sie und auch ihre Zulieferer sind auf das Wissen und die Erfahrungen ausländischer Unternehmen angewiesen, sie können sonst einfach nicht mithalten.

Hat man vor wenigen Jahren noch angenommen, dass die klassischen, extrem hierarchisierten, von der Familie bzw. der Sippe gehaltene Familienunternehmen mit nur einer wirklichen Entscheidungsperson an der Spitze, vorherrschend bleiben würden, stellen wir nun fest, dass wirklich erfolgreiche Unternehmen in Management und Struktur von ihren westlichen Vorbildern kaum noch zu unterscheiden sind.

Auch die Bevölkerung hat sich geändert. Gemeint ist hier nicht die Gesamtbevölkerung von mittlerweile rund 1,1 Milliarden Menschen, sondern die Vertreter der konsumstarken, überwiegend jüngeren und gut ausgebildeten Generation. Diese Gruppe tendiert immer stärker zu westlichen Konsum- und Verhaltenspräferenzen. War noch vor wenigen Jahren die vorherrschende Erwartung, dass die indische Kultur westliche Einflüsse weitgehend blockieren, zumindest aber abmildern würde, so stellen wir heute fest, dass diese Annahme nicht mehr zutreffend ist. Diejenigen, die es sich leisten können, tragen mittlerweile genau dieselben „Markenklamotten“, Uhren und sonstige Accessoires wie ihre Pendants in Europa oder den USA. Moderne Designprodukte, wie Apples' „iPod“ aber auch hochwertige Küchenmöbel und Haushaltsgeräte aus Deutschland werden nachgefragt – selbst wenn es eine Stange mehr Geld kostet. Reisen nach Singapur, London oder Dubai, internationales Fernsehen und der Einfluss globaler Marken verstärken den Trend hin zu einer Konsumgesellschaft nach westlichem Muster.

Der Vortrag, den ich abdecken möchte, soll sich aber vornehmlich auf die Entwicklung der indischen Unternehmen konzentrieren: Wie sind diese auf die Globalisierung eingestellt, wie verändern sich Managementkultur und Verhaltensweisen, welche Herausforderungen werden gemeistert und bei welchen scheitert das indische Unternehmertum. Letztendlich aber auch: Welche Auswirkungen auf die räumliche Struktur ergeben sich hieraus.

Nicole Reps

Geographisches Institut, Universität zu Köln

Kontakt: nicole.reps@uni-koeln.de

Neue Akteure im industriellen Umweltschutz – das Beispiel der indischen Kraftfahrzeugproduktion

Auf dem dynamischen Automobilmarkt Indiens, der ein jährliches Wachstum von mehr als 20 Prozent zu verzeichnen hat, sind neben bedeutenden indischen Unternehmen wie BAJAJ, Hero Honda, Maruti und Tata Motors zunehmend wichtige globale Player vertreten. Große internationale Unternehmen wie Fiat, Ford, General Motors und seit kurzem auch

Volkswagen drängen auf den indischen Markt, um am enormen Potenzial dieses Sektors teilzuhaben und sich entsprechende Marktanteile zu erschließen. Dabei setzen sie bei der Zusammenarbeit mit örtlichen Zulieferern zumindest teilweise einen Technologietransfer in Gang. Zudem wird in der Literatur häufig ein Greening of Supply Chains durch die Einbindung von lokalen Unternehmen in globale Wertschöpfungsketten oder durch den Einfluss von transnationalen Unternehmen postuliert. Auch in der indischen Kraftfahrzeugproduktion ist zunehmend ein Trend zum industriellen Umweltschutz zu beobachten. Der Impuls zu einer Implementierung von Umweltmanagementprogrammen bei indischen Automobilzulieferern ist jedoch keine Initiative, die nur von international renommierten Automobilbauern ausgeht. Vielmehr sind diese bei ihrem Markteintritt in Indien sehr häufig damit beschäftigt, den benötigten Qualitätsanspruch bei ihren lokalen Lieferanten durchzusetzen und ein funktionierendes Zulieferer-Netzwerk zu etablieren. Oft ist das lokale Einkaufsvolumen westlicher Hersteller zudem so gering, dass eine erfolgreiche Lokalisierung nur selten und unter großem Aufwand gelingt. Ökologische Aspekte werden in den Firmenrichtlinien internationaler Automobilbauer zwar thematisiert, bisher wird die Implementierung von Umweltmanagementsystemen und die Befolgung anspruchsvoller Umweltstandards jedoch nur selten von den örtlichen Lieferanten eingefordert.

Die Analyse der Wertschöpfungsketten in der indischen Kraftfahrzeugindustrie zeigt, dass ein

„Greening of Supply Chains“ und damit eine sukzessive Verbesserung der lokalen Umweltsituation, nicht nur durch globale Verflechtungen, sondern verstärkt auch durch den Einfluss einheimischer Lead Firms erreicht werden kann. So bemühen sich vor allem indisch geführte Hersteller wie Hero Honda und BAJAJ um den industriellen Umweltschutz. Sie konzipieren Initiativen wie das „Green Vendor Development Programme“ (Hero Honda, seit 2007) und setzen diese in ihrem bereits etablierten Zulieferer-Netzwerk um. Diese Initiativen sollen einerseits ein nachhaltiges Wirtschaften fördern und, dieser Aspekt ist für die Unternehmen wesentlich entscheidender, Risiken minimieren sowie die Produktionskosten senken.

Der Beitrag möchte aufzeigen, dass die Debatte um ein „Greening of Supply Chains“ häufig zu sehr aus einer westlichen Perspektive geführt wird. Wie die Ergebnisse des DFG-finanzierten Forschungsprojektes in Indien zeigen, werden solche Prozesse zunehmend erfolgreich und unabhängig von Upgradingprozessen durch westliche Automobilhersteller von lokalen Akteuren initiiert.

Sebastian Henn

Universität Erlangen, Institut für Geographie

Kontakt: sebastian.henn@geo.uni-halle.de

Entstehung und Wachstum des Clusters der diamantbearbeitenden Industrie in Gujarat (Westindien)

Die im westindischen Bundesstaat Gujarat gelegene Stadt Surat hat sich seit dem Zweiten Weltkrieg zum weltweit größten Schleifzentrum für (Schmuck-)Diamanten entwickelt. Heute arbeiten in dem traditionellen Handelszentrum rund eine Million Schleifer sowohl in den großen Produktionsstätten der Kunden des bedeutendsten Rohdiamantenproduzenten De Beers (sog. Sightholder) als auch – unter zum Teil widrigen Bedingungen – in kleinen und Kleinst-Fabriken. Die Unternehmenskonzentration ist in ein diversifiziertes institutionelles

Umfeld eingebettet und steht darüber hinaus in engem Austausch mit dem in Mumbai lokalisierten Diamanthandel. Anknüpfend an die jüngere Debatte über die Entstehung regionaler Cluster zeichnet der Vortrag unter Bezugnahme auf das Konzept transnationalen Unternehmertums (transnational entrepreneurship) den spezifischen Verlauf des Entwicklungspfades der Industrieballung nach. In dem Zusammenhang wird argumentiert, dass die transnationalen Bezüge einiger weniger Familien aus der ebenfalls in Gujarat gelegenen Stadt Palanpur (sog. Palanpuris) den Ausschlag für die Genese und das Wachstum des Clusters gaben: Konkret entwickelten in Europa ansässige Palanpuris Lieferverflechtungen nach Indien und vermochten infolge der Ausnutzung globaler Lohndifferenzen bei der Bearbeitung kleinster Rohdiamanten durch Angehörige in ihrer Heimat einen völlig neuen Massenschmuckmarkt zu erschließen. Diese Entwicklung wurde seit Mitte der 1980er Jahre unterstützt durch die Ausbeutung der sehr ergiebigen Argyle-Mine in Australien, in der hauptsächlich solche Diamanten gefunden wurden, die aus Kostengründen ausschließlich in Indien bearbeitet werden konnten. In seiner empirischen Basis beruht der Vortrag auf der Auswertung von ca. 90 Leitfadengesprächen in Antwerpen, New York, Mumbai und Surat ebenso wie auf einer standardisierten Befragung von ca. 400 Diamantarbeitern in Surat.

Der Vortrag beruht auf der Auswertung von Forschungsergebnissen, die im Rahmen des DFG-Projekts „Transnationale Gemeinschaften und regionale Clusterdynamik. Das Beispiel der Diamantdistrikte in Antwerpen und New York“ gewonnen wurden.

Anika Trebbin

Universität Marburg, Geographisches Institut
Kontakt: anika.trebbin@staff.uni-marburg.de

Smallholder farmers and the capitalization of agriculture in India – studying TNC's engagement in F&V production in Maharashtra

The global food system is one of the most multi-faceted and interlinked networks of production, processing, trading, and consumption where various processes of globalization can be studied, not only from an economic perspective. Over past decades, agriculture, in more and more countries, has been increasingly integrated into circuits of industrial capitalization. The developments in the agricultural sector typically go in line with changes in the general regime of capital accumulation in nations' economies. Globalization and liberalization are quoted as basic processes behind the present transformations in global food networks. While states gradually reregulate their economies within a globalizing framework, private actors gain more and more power to influence the contemporary patterns of production and consumption, and more and more especially small farmers struggle to make a living in increasingly competitive environments.

Key features of contemporary global food networks are the high degree of concentration and dominance of large transnational corporations (TNCs) over other actors in the network. These TNCs are mainly from the retailing and processing industry and are increasingly linked to TNCs that supply inputs such as seeds, agrochemicals and credit. Dominance of actors on the demand side of agricultural production and their strategic alliances with input suppliers have led to tight vertical integration of farmers into more and more strictly controlled trade networks. These networks also include new marketing models, technologies, and standards. As many case studies have shown, complying with those new requirements is especially hard for smallholder farmers in developing economies.

In India, agro-food transformations started relatively late. Here, the corporatization of retail and later of agriculture started from 1991 on, when the Indian government turned into the neo-liberal political path. The focus of political strategies from then on was put on economic, trade, and industrial policies. This had and still has particular impact on India's population in the non-industrialized sectors, of which a great share is employed in, and living from, agriculture. Here, competition stepped up while at the same time state support to cope with the upcoming changes declined. Within a regulative frame that concedes more and more scope to the activities of private enterprise, new forms of vertical integration in the form of subcontracting, such as contract farming and outgrowing, emerge in the Indian agricultural sector.

The author wishes to present findings from fieldworks done in the Indian state of Maharashtra in 2008 and 2010. The focus of research is put on smallholder integration into newly emerging market relations such as the modern retail or export market in the fruits and vegetables segment. The analysis is presented from a critical political economy point of view, discussing whether and to what extent private sector actors are suitable to initiate a profound development process for India's farmers and how government strategies can be assessed given India's alignment to the World Bank plan for the organization of the world economy.

Martin Franz

Universität Marburg, Geographisches Institut

Kontakt: martin.franz@staff.uni-marburg.de

Wissenstransfer und Probleme der Einbettung bei der Ausbreitung von Supermärkten in Indien – das Fallbeispiel Reliance Fresh

In indischen Großstädten findet ein dynamischer Wandel im Einzelhandel statt: Supermärkte, Hypermärkte und Einkaufszentren werden eröffnet und treten in Konkurrenz zum traditionellen Handel. Während die Ausbreitung von Supermärkten in vielen Staaten Asiens, Afrikas und Lateinamerikas durch ausländische Direktinvestitionen (Foreign Direct Investment – FDI) vorangetrieben wurde, lassen dies die staatlichen Regulierungen für FDI im Lebensmitteleinzelhandel nicht zu. Nur im Großhandelsbereich und im Supply-Chain Management dürfen transnationale Unternehmen in Indien tätig werden. Stattdessen haben verschiedene indische Konzerne eigene Einzelhandelsunternehmen gegründet (z.B. der Telekommunikationskonzern Bharti und der Petrochemie- und Textilkonzern Reliance Industries). Sie versuchen – teils in Kooperation mit transnationalen Unternehmen (z.B. zwischen Wal-Mart und Bharti.) – möglichst schnell Supermarktketten aufzubauen. Dabei kopieren sie die erfolgreichen Formate und Organisationsstrukturen von transnationalen Einzelhändlern wie Wal Mart, Tesco oder Carrefour. So engagierte die im Oktober 2006 gegründete Supermarktkette Reliance Fresh etwa 45 Manager, die zuvor bei den großen transnationalen Einzelhändlern tätig waren. Damit sollte gesichert werden, dass Reliance Fresh von Anfang an Strukturen aufbaut, die den Erfolgsmodellen der Vorbilder entsprechen. Bis Ende 2007 sollten 1.575, bis 2011 sogar 5,000 Supermärkte und Hypermärkte eröffnet werden. Dazu wurden umfangreiche moderne Zulieferstrukturen geplant. Doch die Übertragung von Konzepten aus den USA und Europa auf die indische Situation stellte das internationale Managerteam vor zahlreiche unerwartete Probleme. Die Expansion und mit ihr der Aufbau von modernen Zulieferstrukturen lief langsamer als gedacht. Bis Ende 2009 wurde die angestrebte Zahl der Geschäfte nur zu 55 Prozent erreicht. Nach und nach wurden verschiedene Bausteine des ursprünglichen Plans wieder zurückgenommen. Der Vortrag analysiert am Beispiel der Zuliefernetzwerke für Obst- und Gemüse, warum der Wissenstransfer zu Problemen bei der Einbettung in den indischen Markt führte.

Markus Keck

Universität Bonn, Geographisches Institut

Kontakt: markus.keck@geographie.uni-bonn.de

Informelle Beziehungen als Adaptionstrategie. Das alltägliche Geschäft von Reis- und Fischgroßhändlern in Dhaka, Bangladesh

Während die Erforschung realer Märkte für lange Zeit ein vernachlässigtes Themenfeld sowohl in der Nahrungsgeographie als auch in den Wirtschafts- und Sozialwissenschaften war, stehen Märkte seit den 1980er Jahren wieder im Mittelpunkt akademischen Interesses. In meinem Vortrag möchte ich ein Konzept für die Analyse realer Marktplätze in Dhaka (Bangladesch) vorstellen, welches sich insbesondere auf jüngere theoretische Entwicklungen innerhalb der Neoinstitutionalistischen Organisationstheorie stützt. Mit Hilfe dieses Konzeptes möchte ich dann empirische Beispiele präsentieren, welche die Einbettung der Großhändler in soziale Beziehungen zu einer Vielzahl von Akteuren zeigt. Ziel des Vortrags ist es zu veranschaulichen welche Rolle informelle, vertrauensbasierte Beziehungen für das geschäftliche Überleben der Händler spielen.

Teilnehmerliste

Name	Institution	Email
Madan Arora		AroraHannover@aol.com
Tibor Aßheuer	Universität zu Köln	tibor.assheuer@uni-koeln.de
Franziska Bembenek	Universität zu Köln	franziska.bembenek@uni-koeln.de
Jürgen Blenk		
Boris Braun	Universität zu Köln	boris.braun@uni-koeln.de
Carsten Butsch	Universität zu Köln	butschc@uni-koeln.de
Jürgen Clemens	Malteser International	juergen.clemens@gmx.net
Diana Diekjürgen	Universität Bonn	ddiekjue@uni-bonn.de
Christoph Dittrich	Universität Bonn	dittrich@geographie.uni-bonn.de
Alexander Erlewein	Universität Heidelberg	erlewein@sai.uni-heidelberg.de
Alexander Follmann	Universität zu Köln	a.follmann@googlemail.com
Martin Franz	Universität Marburg	Martin.Franz@staff.uni-marburg.de
Jamnadas Gohil		
Sebastian Henn	Universität Halle	sebastian.henn@geo.uni-halle.de
Florian Hogewind	KIT - Karlsruher Institut für Technologie	Florian.Hogewind@ifgg.uka.de
Madlen Hornung	Universität Bonn	mhornung@uni-bonn.de
Klaus-Dieter Hupke	Universität Heidelberg	hupke@ph-heidelberg.de
Andreas Iskam	Universität zu Köln	andreasiskam@gmx.de
Reiner Jüngst	Westermann Verlag	reiner.juengst@westermann.de
Nils Kappel	Uni Bochum	nk@kappel-net.com
Daniel Karthe	UFZ Magdeburg	daniel.karthe@ufz.de
Markus Keck	Universität Bonn	Markus.keck@geographie.uni-bonn.de
Frauke Kraas	Universität zu Köln	f.kraas@uni-koeln.de
Mareike Kroll	Universität zu Köln	mareike.kroll@uni-koeln.de
Monika Lanik	Bundeswehr	monikalanik@bundeswehr.org
Thomas Lennartz	Universität Heidelberg	thomas.lennartz@uni-heidelberg.de
Natalie Maib	Uni Bonn	n.maib@hotmail.com
Lutz Meyer-Ohlendorf	PIK – Potsdam Institut für Klimafolgenforschung	Meyer-Ohlendorf@pik-potsdam.de
Florian Michalzik	Uni Bochum	
Nicole Reps	Universität zu Köln	nicole.reps@uni-koeln.de
Nora Rütten	Universität zu Köln	nora.ruetten@googlemail.com
Patrick Sakdapolrak	Universität Bonn	patrick.sakdapolrak@googlemail.com
Veronika Selbach	Universität zu Köln	v.selbach@uni-koeln.de
Florian Sander	Malteser International	p.asien1@malteser-international.org
A.Z.M. Shoeb	Universität zu Köln	azms52@gmail.com
Steffi Sieloff	Universität Bonn	steffi.sieloff@googlemail.com
Matthias Stähle	Gymnasium Lindlar	matthias.staehle@gmx.net
Harald Sterly	Universität zu Köln	h.sterly@uni-koeln.de

Anika Trebbin	Universität Marburg	anika.trebbin@staff.uni-marburg.de
Paul Wagner	Universität zu Köln	paul.wagner@uni-koeln.de
Hannah Waitzinger	Universität Bonn	
Johannes Wamser	Dr. Wamser + Batra GmbH	wamser@wamser-batra.de
Florian Wilken		fwilken@gmx.net
Wolfgang-Peter Zingel	Universität Heidelberg	h93@ix.urz.uni-heidelberg.de

Notizen

